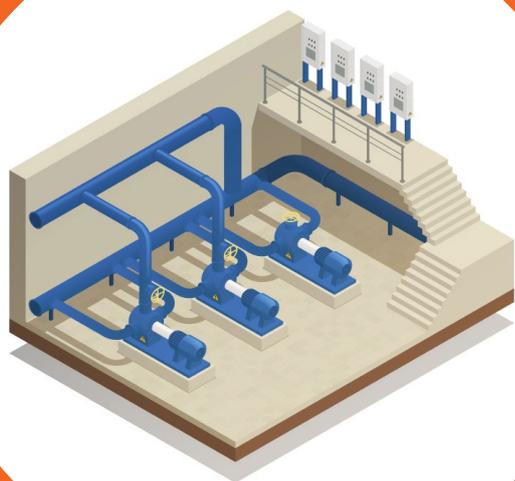


CENTRALINE IDRAULICHE OLANDESI: LA SCELTA VINCENTE PER LA MECCANICA ITALIANA

Un **case study** sulla ricerca
di **fornitori all'estero**

In collaborazione con Export Planning



L'AZIENDA



Il **caso studio** si concentra su un'**azienda italiana**, con sede in **Lombardia**, specializzata in **ambito meccanico** ed operante nella progettazione, sviluppo e produzione di macchinari e sistemi per la movimentazione industriale con una serie di prodotti adatti per diversi comparti industriali (piattaforme elevatrici su misura, piattaforme di lavoro, carichi e montacarichi, ribaltatori e voltapile ed impianti di sollevamento per sistemi di depurazione acque).

L'**azienda**, nata in **Italia** agli inizi del **1990**, ha da sempre mostrato una forte vocazione internazionale, partecipando a tender e gare d'appalto ed acquisendo da subito clienti in **Europa** e **sud America** fino ad aprire una **branch commerciale** in **Brasile** e negli **Stati Uniti**.



ALLA RICERCA DI FORNITORI

L'azienda si è rivolta **Your Export Studio** per la ricerca, tramite il software **YES CONNECT**, di fornitori e in particolar modo produttori, di **centraline idrauliche e cilindri in Olanda**.

Il **mercato olandese** è stato selezionato come **mercato target** per la ricerca di produttori di **centraline idrauliche** per una **serie di fattori**, quali:



- **Comparto industriale e qualità dei prodotti:** l'Olanda ha una solida tradizione ingegneristica e nella produzione di apparecchiature industriali grazie anche alla presenza di grandi gruppi e poli tecnologici in grado di supportare anche le aziende più piccole con il proprio **know how produttivo**;



- **Posizione geografica strategica:** l'Olanda gode di un doppio vantaggio relativamente alla propria posizione geografica, sia come centro dell'**Europa** verso i **Paesi continentali** che come ingresso verso il resto del mondo, con i porti di **Amsterdam e Rotterdam**;



- **Capacità produttiva e catena di approvvigionamento integrata:** l'Olanda ed i **Paesi Bassi** in generale, hanno una significativa capacità produttiva circa i componenti industriali per l'industria meccanica e manifatturiera. Tutto ciò garantisce una fornitura stabile ed una corretta gestione della catena di approvvigionamento.

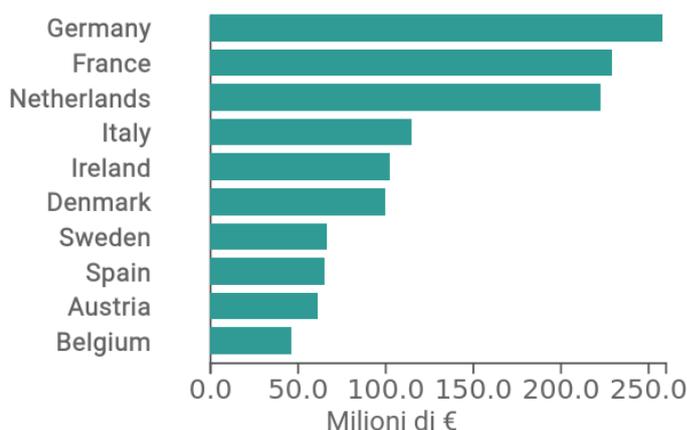
CENTRALINE IDRAULICHE E IL RUOLO DEI PAESI BASSI SULLA SCENA EUROPEA

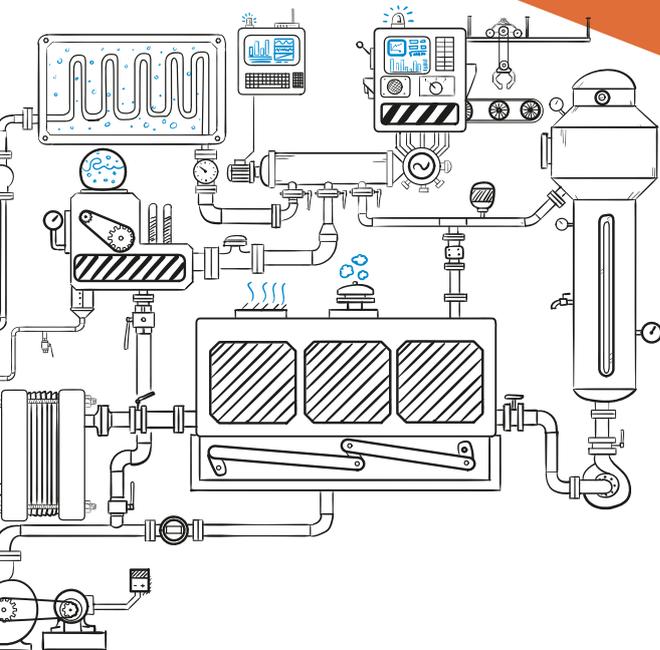
Le **centraline idrauliche** sono dispositivi utilizzati nei sistemi idraulici per controllare il flusso e la pressione dei fluidi in un sistema. Tali sistemi prevedono una vastissima gamma di applicazioni, tra cui **impianti industriali, macchinari, sistemi di riscaldamento e raffreddamento, impianti idraulici mobili, sistemi di irrigazione** e molto altro ancora. Data la vastità dei segmenti di applicazione, per l'analisi qui condotta sono stati presi in considerazione i Sistemi idraulici, con cilindri idraulici a movimento rettilineo e non rettilineo.

Nel commercio internazionale del comparto, l'**Unione Europea** insieme a **Cina** e **Stati Uniti** detengono un ruolo di primo piano. Nel **2023**, la sola **UE** essa ha rappresentato circa il **35%** delle esportazioni mondiali, per un controvalore di **2.5 miliardi €**.

In particolare, sulla scena europea si distinguono tre esportatori più rilevanti: **Germania, Francia e Paesi Bassi**, come mostrato dal grafico che segue.

01. Fonte:
Export Planning



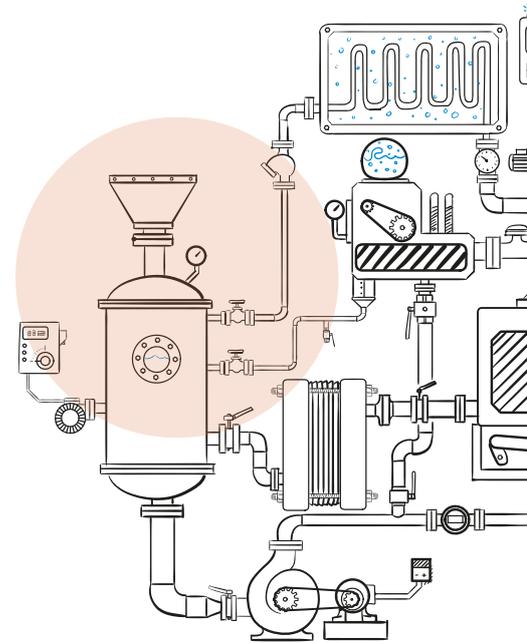


Le **tre economie** dominano il podio quasi a pari merito, per un valore di esportazione rispettivamente pari a **258 mln €** nel caso tedesco, **229 mln €** per quello francese e **223 mln €** per il **player olandese**. A relativa distanza ritroviamo il **Belpaese**, quarto esportatore europeo, le cui vendite estere si sono attestate su **115 mln €** nel **2023**.

Tra i principali player, sono stati proprio i Paesi Bassi ad aver sperimentato la crescita più sostenuta nel corso del secolo.

02. Fonte:
Export Planning





La prima fase di espansione sostenuta delle vendite estere del **Paese** è avvenuta tra il **2010** e il **2015**: all'alba della **Grande Recessione** le esportazioni olandesi del prodotto si attestavano infatti sui livelli annui di poco superiori ai **50 milioni €**, fino ad arrivare su valori più che doppia alla fine del **2015**.

A seguito di un successivo periodo di relativa stagnazione, una seconda stagione di aumenti si è aperta all'indomani della pandemia e sembra tuttora in atto. Rispetto al dato **2019**, infatti, le esportazioni olandesi hanno registrato una crescita del **75%**, consolidando il **Paese** sul **podio** degli esportatori europei. Il risultato appare particolarmente significativo in quanto i **Paesi Bassi** risultano esportatori netti del prodotto, dando prova di una crescente specializzazione nella produzione e nella **commercializzazione di centraline e sistemi idraulici**.

RICERCA DI FORNITORI TRAMITE IL SOFTWARE YES CONNECT

Per rispondere al bisogno dell'azienda, i **TEM DI YES** si sono serviti dello strumento **Yes Connect**, con il quale è stato possibile analizzare in poco tempo i produttori in target seguendo diversi step:

- 1.** In questo caso si è preferito procedere attraverso l'interpolazione di una serie di codici per l'identificazione di aziende afferenti al settore della produzione meccanica e, in particolare. **"Manufacturer of fluid power Equipment"** – **"Manufacturer of Electrical Equipment"** e **"Manufacturer of machinery for mining and quarrying and construction"**,
- 2.** A questa **analisi** è seguito un ulteriore approfondimento **economico-finanziario**, permettendo una scrematura basata sull'affidabilità delle controparti;
- 3.** In seguito, si è svolta un'analisi reputazionale basata sulla ricerca delle **keywords** indicate dall'azienda ed approfondite dai **TEM di Your Export Studio** all'interno dei siti web di queste aziende per valutarne il grado di corrispondenza con le esigenze aziendali e restituire all'azienda, in una settimana lavorativa, un elenco di leads di contatti **100% in target** da poter lavorare.

RISULTATI

Relativamente a questo caso studio nello specifico, di fondamentale importanza è stata l'**analisi cognitiva** che è riuscita ad identificare una mole elevata di dati derivante dall'utilizzo di **diversi codici di identificazione aziendale**. Di seguito una **sintesi grafica del processo di ricerca Yes Connect** per il caso affrontato e degli esempi di **contatti generati**:

Dati			
Ragione sociale	-		
Tipologia di prodotto	Produttori di Centraline Idrauliche		
Ricerca			
Search Step			Search result
1. Area geografica/Paese/Regione:	Olanda		
2. Analisi economico finanziario del settore di riferimento	Escluse compagnie con score economico-finanziario negativo.		2.252.941
3. Canale di ricerca:	Manufacturer of Electrical Equipment and " Manufacturer of machinery for mining and quarrying and construction		4.000
4. Analisi reputazionale e web scraping			432
	Keywords:	Centraline idrauliche, hydraulic power packs, hydraulische aggregaten	
RECORD IN TARGET			da definire



Infine, una overview sui risultati generati da Yes Connect e condivisi con il cliente:

CLASSE	RAGIONE SOCIALE	CITTA	SITO_WEB	TELEFONO	EMAIL
A	Fundex Equipment B.V.	Middelburg	http://www.fundexequipment.com	31-880155101	info@fundexequipment.com
A	Doedijns Operations B.V.	Zoetermeer	http://www.doedijns.com	31-880912600	info@doedijns.nl
B	Eijkelpark Soil & Water B.V.	Giesbeek	http://www.royaleijkelpark.com	31-313880200	secretariat@eijkelpark.com
B	seepex GmbH	Deventer	http://www.seepex.com	31-570516644	seepex.nl@seepex.com
B	Luteijn Hydraulics B.V.	Breskens	http://www.luteijn-hydraulics.nl	31-117376353	il@luteijn-hydraulics.nl
C	Haco Laadkleppen Service B.V.	Apeldoorn	http://www.haco-parts.com	31-555330510	info@haco-services.nl
C	Pintsch B.V.	Utrecht	http://www.pintsch.net	31-346583958	info-nl@pintsch.net
C	Munk Nederland B.V.	Breda	http://www.munk.de	31-499582180	sales@munk-nl.com

Naturalmente, la scelta dei fornitori, al di là del Paese di approvvigionamento è dipesa poi da una serie di fattori specifici all'azienda, come le esigenze di produzione, la qualità richiesta i costi, la logistica e altre considerazioni strategiche.

Yes Connect ordina i risultati e li inserisce in una fascia di pertinenza grazie ad un'analisi multilivello di fonti qualitative e quantitative. Le fasce di pertinenza sono così rappresentate:

A	Grado di corrispondenza > 85%
B	Grado di corrispondenza < 84% e >51%
C	Grado di corrispondenza < 50%

YES CONNECT

Yesconnect.it è il rivoluzionario software di intelligenza artificiale che ti aiuta a trovare nuovi partner mondiali per il tuo export!

COS'È E COSA FA YES CONNECT?



01.

Piattaforma web

Il nostro **database online** include oltre **500 milioni** di aziende in **196 Paesi**, ed è costantemente aggiornato.



02.

Big data analysis

La nostra **tecnologia** si basa su analisi di **big data multi-livello**, fatte tramite **AI**.



03.

Ricerca di partner esteri, buyer e fornitori

In pochi minuti, **Yes Connect** è capace di trovare i partner più in linea con la tua azienda in tutto il mondo.

YESCONNECT

Il tuo successo a portata di CLICK



Yes Connect è la piattaforma tecnologica ideata e sviluppata da **Your Export Studio Srl** che, grazie a un algoritmo di **Intelligenza Artificiale**, ti permette di entrare in contatto con oltre **500 milioni** di aziende nel mondo e trovare **player** in linea con le tue richieste.